**中华环保联合会为联合会会员企业提供金融服务的**

**调查问卷**

本问卷旨在深入了解行业内企业在生产经营环节中遇到的困难，帮助企业选择合适的金融方案解决痛点问题。

1. 贵公司全称是? [填空题]

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

1. 贵公司是否为中华环保联合会会员企业? [单选题]

|  |  |
| --- | --- |
| ○是 | ○否 |

1. 贵公司的主线产品是如下哪种类型 [多选题]

|  |
| --- |
| □独立运行可拆换的整套设备 |
| □集成于整套系统中不可拆换的核心设备 |
| □集成于整套系统中可拆换的设备属性元件 |
| □其他（请描述）\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ |

1. 贵公司主线产品的销售价格区间（多主线产品可多选） [多选题]

|  |
| --- |
| □10万以下 |
| □10-50万 |
| □50-100万 |
| □100-200万 |
| □200-500万 |
| □500万-1000万 |
| □1000万-3000万 |
| □3000万以上 |

1. 贵公司是否在投资建设期、或者生产期的采购环节碰到以下困惑? [多选题]

|  |
| --- |
| □零部件、设备贵，支付压力大，影响生产进展 |
| □想要更新设备，但是太贵，舍不得买 |
| □物美价廉的零部件、设备不好找 |
| □其他（请描述）\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ |

1. 贵公司是否在产品销售环节碰到以下困惑? [多选题]

|  |
| --- |
| □现有客户账期长，资金回笼慢，影响采购生产进展 |
| □担心潜在客户信用，无法及时付款 |
| □潜在客户对支付有压力，影响销售成交 |
| □客户不想直接购买产品而是希望租用该产品或获得相应的服务 |
| □其他（请描述）\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ |

1. 我们准备邀请部分有以上困惑的企业参与“百亿专项基金”对接会议（免费参加），您是否有兴趣参加? [单选题]

|  |  |
| --- | --- |
| ○是 | ○否 |

1. 为了更高效的申请到“百亿专项基金”使用资格，请提供以下几个信息：

8.1贵公司的企业年销售额多少?[单选题]

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| ○1000万以下 | ○1000-5000万 | ○5000万-1亿 |
| ○1-3亿 | ○3-5亿 | ○5亿以上 |

8.2 贵公司的企业年采购额多少? [单选题]

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| ○1000万以下 | ○1000-5000万 | ○5000万-1亿 |
| ○1-3亿 | ○3-5亿 | ○5亿以上 |

8.3 贵公司想申请销售环节的基金扶持还是采购环节的基金扶持? [单选题]

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| ○销售环节 | ○采购环节 | ○都需要 |

1. 请留下您的联系方式和职务信息，以方便我们发送会议邀请函

9.1-姓名

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

9.2-职务

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| ○董事长 | ○总经理 | ○融资负责人 | ○销售负责人 | ○其他\_\_\_\_\_\_\_\_\_ |

9.3-联系电话

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_